



Le damos la bienvenida a la
comunidad de StorageCraft



Conviértase
en partner de
StorageCraft
HACER CLIC

Le damos la bienvenida al programa StorageCraft Partner Success.

Únase a una red de más de **10 000 proveedores de soluciones que protegen más de 1 millón de servidores en todo el mundo.**

StorageCraft se enorgullece de ser una empresa pionera en el canal. Los empleados de StorageCraft trabajan sin descanso para poner a su disposición ofertas de tecnología de protección y almacenamiento de datos innovadoras y de primer nivel, a la vez que hacen que la experiencia de los partners sea más sencilla y rentable.

Hemos creado un conjunto de productos que abarca toda la categoría de continuidad de negocio, así como un programa de canal sencillo y flexible que respalda nuestra sólida oferta, independientemente de los productos que venda, cómo los venda y a quién se los venda.

Esto es lo que hace que el programa Partner Success sea único: **es sencillo, flexible e inclusivo.** Cuanto más invierta en su colaboración con StorageCraft, mayor será su rentabilidad potencial. Nuestro conjunto de productos le permite ampliar su práctica de continuidad de negocio. Además, cuanto más crezca con nosotros, más le ayudaremos a crecer. El equipo de StorageCraft está comprometido a trabajar duro cada día para ganarse el privilegio de ser su partner tecnológico de continuidad de negocio preferido. De nuevo, **le damos la bienvenida a nuestra comunidad internacional de partners.**

– Matt Medeiros, presidente y director ejecutivo



Fundada en 2003

De propiedad privada, rentable



Empresa internacional

Sede en Draper (Utah, EE. UU.), con oficinas en California, Europa, Asia y la costa del Pacífico



Canal focalizado

Más de 10 000 VAR, más de 10 000 MSP y seguimos creciendo



187 millones de USD de inversión tecnológica

Protección de datos, servicios en la nube, almacenamiento escalable, análisis



Crecimiento y expansión rápidos

Más de 1 millón de servidores y máquinas virtuales protegidos

- Administración de diversas marcas privadas con almacenamiento y soluciones en la nube



Una nueva continuidad de negocio

Los datos de sus clientes son su activo más valioso y una de las piezas más importantes de su conjunto de soluciones, y eso no va a cambiar. Se espera que el mercado de protección de datos global alcance los 125 800 millones de USD en 2023*. Las empresas, sea cual sea su tamaño, se enfrentan a volúmenes de datos cada vez mayores, a una necesidad de mantenerlos seguros y a una preocupación cada vez mayor ante la posible pérdida de estos.

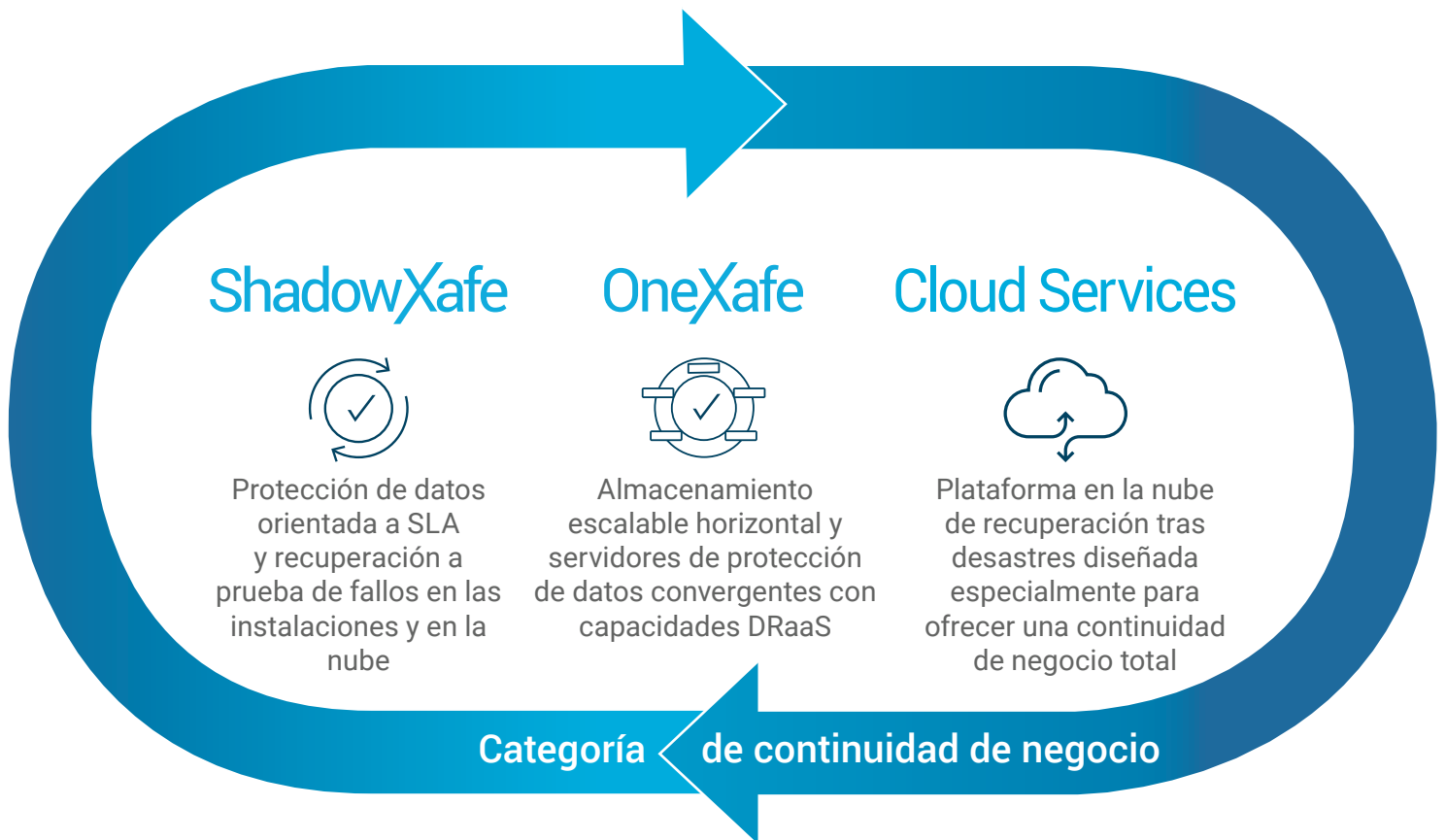
Esto significa que es hora de replantearse la continuidad de negocio.

El crecimiento exponencial del mercado de la protección y administración de datos requiere un producto innovador que sea sencillo y escalable. StorageCraft entiende que, para abordar con éxito la oportunidad de clientes en el creciente mercado de continuidad de negocio, son necesarias **opciones**. Opciones como software con diferentes tipos de licencias flexibles o hardware escalable que permita un aprovisionamiento y crecimiento flexibles, y una solución de protección y almacenamiento convergente. A medida que la demanda de sus clientes en esta categoría siga creciendo, necesitará soluciones diseñadas para eliminar los silos de protección y almacenamiento.

Nuestro eficaz conjunto de productos **abarca toda la categoría de continuidad de negocio**. Esto permite que los partners de StorageCraft aprovechen todo el potencial del mercado de protección y administración de datos, a la vez que facilita la adaptación a las necesidades de sus clientes.

* Global Data Protection Market Analysis (2017-2023), Business Wire

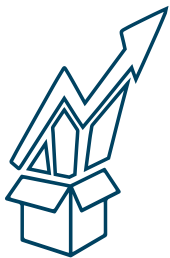
Un proveedor. Una solución. Una opción.
Continuidad de negocio total.



Un programa de canal a tu medida

Ofrecer un conjunto completo de continuidad de negocio significa crear un programa de partners que proporcione soporte a todo el conjunto de aplicaciones, así como a todos los partners que venden, implementan y administran las soluciones incluidas en dicho conjunto. StorageCraft entiende que la comunidad de proveedores de soluciones tecnológicas es diversa: desde proveedores de servicios gestionados que protegen los datos de clientes pymes hasta proveedores de servicios profesionales y VAR que gestionan entornos de datos más complejos en el segmento de mercados medianos. Asimismo, los proveedores de soluciones tecnológicas que venden y administran soluciones de continuidad de negocio, así como sus clientes, necesitan cosas diferentes de sus partners proveedores de tecnología. Nuestro objetivo es ofrecer un conjunto de soluciones y un programa de canal que permita a los partners, basándose en su modelo de negocio primario y orientado al crecimiento, ofrecer la opción que mejor se adapte a cada cliente. **Y todo esto al mismo tiempo que se maximiza la rentabilidad.**

Le damos la bienvenida a



Porque no hay espacio en lo convencional.

La forma de ganar dinero y generar ganancias se está volviendo más compleja y más completa. Necesita un partner tecnológico que no le aplique esquemas genéricos: uno que comprenda lo que está vendiendo, a quién le está vendiendo y cómo gana dinero. El programa StorageCraft Partner Success Channel se construye teniendo presente su negocio. Umbrales razonables. Potentes incentivos. Beneficios convincentes. En toda nuestra suite y diseñado para incluir todos los modelos comerciales. Salga de lo convencional.

Simple.

¿Por qué tiene que ser difícil conseguir una recompensa?

StorageCraft Partner Success le permite navegar fácilmente a través del Programa. No importa qué producto de StorageCraft venda, siempre sabrá instantáneamente cómo se lo está recompensando.



Flexible.

Piense en forma modular. Compre únicamente un producto o combine los productos de nuestro conjunto. Y será recompensado, sin tener que superar ninguna prueba especial. Está facultado para vender los productos StorageCraft que mejor se adaptan a su negocio y a su cliente.



Inclusivo.

MSP, VAR, Proveedor de soluciones. No se trata de cómo se llama a sí mismo, sino de lo que hace. Diferentes productos atraen a distintos tipos de proveedores de soluciones y a los clientes a los que venden. Lo entendemos y nuestro programa lo refleja. Para que usted pueda centrarse en lo suyo.



Conviértase en partner de StorageCraft

HACER CLIC

Crecer juntos es lo que nos distingue.

Cuando invierte en su éxito con los productos de StorageCraft, invertimos en usted. Gracias a un liderazgo intelectual, ideas sobre generación de ingresos, prácticas recomendadas y mucho más. Además, a medida que estandariza el completo conjunto de soluciones de StorageCraft, el impacto positivo de los incentivos y los beneficios en su negocio es mayor. Hemos dedicado el tiempo y la energía necesarios para entender su negocio único y diseñar un programa que lo respalde. Al asociarse con nosotros, no solo obtiene la mejor solución de continuidad de negocio del sector; se asocia con una empresa que le entiende. Un partner tecnológico que desea ver cómo consigue más clientes, cómo los conserva en mayor medida y cómo gana más dinero.

Aumente sus beneficios netos

Mayores descuentos por adelantado y reembolsos trimestrales. Nos comprometemos a recompensarle donde hace falta: en sus beneficios netos.



Crezcamos juntos

Obtenga acceso a mejores prácticas comerciales, ingresos y asistencia de marketing centrados en la adquisición y retención de clientes.

Entrélese para ganar

Obtenga los últimos conocimientos en productos StorageCraft a través de nuestros módulos de formación en línea. Convierta su equipo en superestrellas de la continuidad de negocio.



Ocúpese

Registre ofertas en unos minutos a través de nuestro portal de partners dedicado y reciba crédito por oportunidades de ventas.

Gestión de licencias sin límites

Disfrute de las opciones de licencia y facturación que se adaptan a su negocio y oferta únicos.



Un programa muy sencillo

El programa Partner Success está diseñado para ser un programa sencillo y de fácil consulta que respalda toda nuestra oferta de productos. Hemos establecido requisitos razonables y alcanzables de ingresos y formación para cada nivel, independientemente de cuál sea su modelo de negocio actual y de las soluciones StorageCraft que esté vendiendo y para las que proporcione soporte.

Asimismo, hemos facilitado la navegación a través de los requisitos y niveles, para que tenga claro cómo dar el siguiente paso en su trayectoria de crecimiento con nosotros. Partner Success es modular y adaptable, para que pueda ofrecer la solución que mejor se adapte a su negocio y a su cliente. Además, será recompensado sin importar lo que esté vendiendo y sin tener que salvar obstáculos innecesarios.


Conviértase
en partner de
StorageCraft
HACER CLIC

Programa StorageCraft Partner Success

Requerimientos del StorageCraft Partner Program	Certified	Premier	Elite
Requerimientos de facturación anual	<25 000 €	25 000 €- 100 000 €	>100 000 €
Storage Craft Certified Engineers	1	2	2
StorageCraft Master Engineer			1
Actividad mínima comercial	✓	✓	✓
Descuentos: ShadowProtect, ShadowXafe (grupo de productos A)			
Licencias de ShadowProtect. ShadowXafe, StratoXafe	25 %	30 %	35 %
Registros de oportunidades >5000 €, descuento adicional - >	10 %	10 %	10 %
Descuentos: OneBlox, OneXafe, OneSystem (grupo de productos B)			
<i>Los descuentos siguientes requieren el registro de oportunidades</i>			
Hardware y licencias de software	28 %	28 %	28 %
NFR	A consultar	A consultar	A consultar
Programa MSP (pago por uso con facturación mensual)			
Uso de ShadowProtect basado en la facturación	Según contrato	Según contrato	Según contrato
Rebates			
Por ventas trimestrales > 40 000 €			4 %
Por ventas trimestrales > 100 000 €			5 %
Ventajas del programa			
Acceso al portal Zona de partners de StorageCraft	✓	✓	✓
Gestor de cuentas e ingeniero de ventas exclusivos		✓	✓
Línea de asistencia técnica prioritaria para ingenieros de partners certificados (nivel 3)		✓	✓
Acceso a los recursos de formación en línea de StorageCraft Academy	✓	✓	✓
Plan de negocio trimestral		✓	✓
Acceso a Fondos de Marketing (MDF)		✓	✓
Licencias de software NFR	1 paquete NFR/año	1 paquete NFR/año	1 paquete NFR/año
Programa de hardware NFR	Consultar condiciones	Consultar condiciones	Consultar condiciones
Inclusión en el localizador de partners del sitio web de StorageCraft			✓

Zona de partners de StorageCraft es la plataforma del portal de partners donde alojamos todas las herramientas de capacitación para partners. Esta zona representa una inversión significativa en sistemas y procesos para que StorageCraft pueda servirle mejor a corto y largo plazo. Por otro lado, hemos estandarizado las plataformas de identidad de Okta y Salesforce.com CRM para ofrecer la mejor seguridad, disponibilidad del portal y agilidad de nuevas funciones. Los partners podrán aprovechar la Zona de partners para:

- Encontrar rápidamente información de los productos y de las herramientas de ventas más relevantes de StorageCraft.
- Llevar un registro de oportunidades y administrar las que tenga en proceso.
- Acceder a nuestra biblioteca de formación en línea para obtener la certificación de StorageCraft.
- Abrir casos de asistencia técnica.
- Administrar licencias MSP con seguridad mejorada mediante la autenticación multifactor (SMS o Google Auth).

Para acceder a todas las herramientas y contenido de capacitación para partners de StorageCraft, visite: partnerportal.storagecraft.com

Zona de partners de StorageCraft:

<https://partnerportal.storagecraft.com>

Sitio web de StorageCraft:

www.storagecraft.com/es

Administración de licencias de MSP de StorageCraft (inicio de sesión directo):

<https://storagecraft.com/msp>

StorageCraft Academy:

<https://partnerportal.storagecraft.com>

Solicite una demostración:

<https://www.storagecraft.com/es/solicitar-una-demostracion>

Galardones y noticias:

<https://www.storagecraft.com/es/press-releases>

Consultas a StorageCraft:

Email: sales@storagecraft.com

<https://www.storagecraft.com/es/contacto>

