

PROGRAMA GLOBAL DE PARTNERS DE SOPHOS

En vigor a partir del 20 de julio de 2020



LA ASOCIACIÓN HA EVOLUCIONADO.

El programa global de partners de Sophos, basado en tres pilares fundamentales de nuestro compromiso como mejor del canal – rentabilidad, asociación y producto–, está diseñado para adaptarse a las necesidades únicas de los distribuidores, proveedores de servicios administrados y expertos en ciberseguridad de última generación de hoy en día.

EL COMPROMISO CHANNEL-BEST DE SOPHOS



**RENTABILIDAD
OPTIMIZADA**



**ASOCIACIÓN DE
CONFIANZA**



**CYBERSECURITY
EVOLVED**

Distribuidores
Proveedores de servicios administrados
Asesores de nubes

A medida que las ciberamenazas avanzan, el mercado de la nube se expande y las necesidades del comprador de TI siguen evolucionando, los partners de Sophos pueden responder de forma dinámica para hacer frente a estos nuevos retos y consolidar su negocio con confianza, tanto en el presente como en el futuro. Con ventajosos descuentos, un sólido soporte de canal y la tecnología de ciberseguridad más eficaz del mundo, Sophos permite a los partners lograr sus objetivos en un panorama de ciberseguridad en constante cambio.

PARTNERSHIP EVOLVED.

Rentabilidad optimizada

La ciberseguridad es una industria rápida y en constante cambio. Los clientes necesitan su ayuda más que nunca. Acuden a usted para recibir asesoramiento sobre qué soluciones utilizar, cómo y dónde desplegarlas, y dónde invertir para mantener sus negocios operativos y seguros.

El programa global de partners de Sophos, que cuenta con algunos de los descuentos más ventajosos del sector para negocios nuevos y en expansión, multiplicadores de ingresos para MSP e incentivos para ayudar a los clientes a migrar a la nube de forma segura, está diseñado para optimizar la rentabilidad y responder a las necesidades cambiantes del canal de ciberseguridad de hoy en día.

Descuentos competitivos

Retenga y amplíe la base de clientes e incremente sus beneficios.

Mejoras para MSP

Multiplicadores de ingresos para MSP e integraciones con proveedores líderes.

Oportunidad sin igual

Potente plataforma para oportunidades de venta cruzada y de productos superiores.

Asociación de confianza

El programa de partners de Sophos, reconocido por nuestro compromiso inquebrantable con el canal, define reglas de participación claras y transparentes, además de ofrecer herramientas, formación y apoyo para ayudarle a participar y triunfar. Los niveles de partner globales arrojan luz sobre lo que se espera exactamente y está disponible en cada nivel, y los partners deciden qué nivel de participación se adapta mejor a su negocio. En cada nivel, los partners de Sophos tienen acceso a recursos para ampliar sus conocimientos técnicos y comerciales y garantizar el éxito de los clientes.

Niveles definidos

Reglas de participación claramente definidas.

Formación y certificados

Consolide y destaque sus conocimientos sobre ciberseguridad.

Soporte continuo

Equipo dedicado de canal para ayudarle a participar y triunfar.

Cybersecurity Evolved

El complejo panorama de ciberamenazas actual requiere un enfoque de última generación para combatir las avanzadas y persistentes tácticas que utilizan los hackers. Las soluciones de ciberseguridad de Sophos están diseñadas para proteger las empresas de forma eficaz y eficiente, a la vez que ofrecen una arquitectura con un único panel intuitivo para un despliegue y gestión sencillos.

La **Seguridad Sincronizada**, que se sirve de nuestra revolucionaria tecnología Security Heartbeat™, es el primer sistema de ciberseguridad del mundo, y también el mejor. Ofrece el conjunto más completo de soluciones integradas next-gen de la industria, incluidos los productos para endpoints, servidores, redes, dispositivos móviles, Wi-Fi, correo electrónico y cifrado. Nuestros productos, con el respaldo del Machine Learning y de la inteligencia artificial, comparten información en tiempo real y responden automáticamente a los incidentes.

Con opciones de despliegue flexibles, los clientes pueden estar seguros de que sus datos están protegidos del ransomware, malware y vulnerabilidades más recientes dondequiera que estén, ya sea un entorno local, en la nube o híbrido.

Reduzca el ciberriesgo

Minimice el riesgo y automatice la respuesta a los incidentes.

Aumente el retorno de la inversión

Consolide la protección con una única plataforma de administración basada en la nube.

Mejore la visibilidad de múltiples entornos

Una información y seguridad integrada nunca vistas, desde la red hasta el endpoint.

Synchronized Security



DETALLES DEL PROGRAMA

Niveles de partner



Superan nuestra facturación más alta y realizan grandes inversiones en el desarrollo de habilidades y la formación de ventas.



Cumplen o superan una alta facturación y realizan grandes inversiones en el desarrollo y la acreditación de habilidades.



Demuestran un importante compromiso con la promoción de Sophos para obtener objetivos de ingresos y obtener certificaciones.



Venden y promocionan nuestros productos como parte de su catálogo de seguridad. Mínima inversión.



Nivel básico para entrar en el programa de partners, sin requisitos de ingresos o certificación.

Requisitos

	SELECT ¹	PLATINUM	GOLD	SILVER	AUTHORIZED
Acuerdo para partners válido	✓	✓	✓	✓	✓
INGRESOS ANUALES NECESARIOS					
Grupo A ²	1 millón USD	500 000 USD	75 000 USD	5000 USD	
Grupo B ³	n. a.	300 000 USD	75 000 USD	5000 USD	
Grupo C ⁴	n. a.	150 000 USD	50 000 USD	5000 USD	
Grupo D ⁵	n. a.	100 000 USD	25 000 USD	5000 USD	
CERTIFICACIONES NECESARIAS					
Sophos Certified Sales Consultant	10	4	3	1	
Sophos Certified Engineer	3	2	2	1	
Sophos Certified Architect		2	1		
Sophos Certified Technician		1			

¹ El nivel Select se limita a la región de Norteamérica.

² Lista de países del Grupo A: Alemania, EE. UU., Italia y Reino Unido.

³ Lista de países del Grupo B: Australia, Bélgica, Canadá, Filipinas, Japón, Latinoamérica, Luxemburgo, Malasia, Países Bajos y Singapur.

⁴ Lista de países del Grupo C: Arabia Saudí, Austria, China, Corea del Sur, Emiratos Árabes Unidos, España, Francia, Hong Kong, India, Macao, Mongolia, Nigeria, Nueva Zelanda e Islas del Pacífico, Sudáfrica, Suiza, Tailandia, Taiwán, Turquía y Vietnam.

⁵ Lista de países del Grupo D: Resto del mundo

Para Oriente Medio y África, la ASEAN y Japón, los requisitos de ingresos y certificaciones entrarán en vigor el 5 de octubre de 2020, pero las normas de registro de contratos y titularidad se aplicarán a partir del 20 de julio de 2020.

Tipos de cambio a nivel mundial

Los ingresos necesarios se convierten en la moneda local según la tabla siguiente.

USD	GBP	EUR	AUD	YEN
1,00	0,80	0,90	1,50	100

Descuentos

	SELECT	PLATINUM	GOLD	SILVER	AUTHORIZED
SUGERENCIAS DE DESCUENTOS DE DISTRIBUIDOR					
Descuento para pymes para productos base (nuevos y renovaciones)	24 %	29 %	24 %	19 %	14 %
Descuento estándar para empresas del mercado medio/grandes empresas para productos base (nuevos y renovaciones)	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %
Registro de contratos de productos base	38 %	38 %	35 %	33 %	30 %
Descuento por titularidad de productos base	24 %	29 %	24 %	19 %	n. a.
Descuento estándar (todos los demás productos, incluidos soporte, servicios profesionales, formación y mantenimiento)	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %

Encontrará la lista completa de los productos base en el [catálogo de precios de Sophos](#) en el portal para partners de Sophos.

Los distribuidores y revendedores son libres de determinar sus propios precios de reventa y descuentos.

El registro de contratos y la titularidad pueden aplicarse a códigos de artículo base para empresas del mercado medio/grandes empresas o si la oportunidad de negocio de una pyme excede un umbral en la moneda regional. Consulte las [guías de registro de contratos o de titularidad](#) para obtener más detalles.

La titularidad no está disponible en la región de Latinoamérica.

Para Oriente Medio y África, la ASEAN y Japón, los descuentos entrarán en vigor el 5 de octubre de 2020, pero las normas de registro de contratos y titularidad se aplicarán a partir del 20 de julio de 2020.

Los descuentos específicos para la India se pueden encontrar en la guía del programa de la India.

Ventajas del programa

	SELECT	PLATINUM	GOLD	SILVER	AUTHORIZED
Soporte técnico	✓	✓	✓	✓	✓
Servicios técnicos preventa y posventa	✓	✓	✓	✓	
Formación comercial y técnica	✓	✓	✓	✓	✓
Información sobre la competencia	Soporte por correo electrónico	Soporte por correo electrónico	Soporte por correo electrónico		
Registro de contratos	✓	✓	✓	✓	✓
Titularidad *	✓	✓	✓	✓	
Ofertas del programa NFR (Not-For-Resale)	✓	✓	✓	✓	✓
Listado en el Localizador de partners	✓	✓	✓	✓	
Equipo de soporte de atención al partner	✓	✓	✓	✓	✓
Soporte de marketing del Channel Service Center	✓	✓	✓	✓	✓
Materiales de marketing de marca compartida	✓	✓	✓	✓	✓
Campañas de generación de demanda	✓	✓	✓	✓	✓
Fondos de desarrollo de marketing	Prioridad	Prioridad	Mediante invitación		

* La titularidad no está disponible en Latinoamérica.

GESTIÓN DE SU NEGOCIO SOPHOS

Acreditaciones de ciberseguridad

Las acreditaciones de Sophos, que se obtienen cuando los partners completan un itinerario especializado de formación y certificaciones, ayudan a destacar sus habilidades para resolver complejos retos de seguridad. Tanto si desea convertirse en un experto en seguridad de la nube, redes o endpoints, como si desea dominar el potente sistema de la ciberseguridad sincronizada, nuestro programa de formación y certificación ofrece un completo plan de estudios con materiales y cursos de capacitación, diseñados para mejorar los conocimientos y las habilidades de sus profesionales comerciales y técnicos.

Nuestras acreditaciones de ciberseguridad denotan su área de especialización y le ayudan a destacarse de la competencia cuando los clientes seleccionan un partner en quien confiar.

Más información sobre la [formación y las certificaciones de los partners de Sophos](#).



Sophos
Managed Service
Provider

Genere ingresos mensuales recurrentes mediante opciones de facturación flexibles, junto con soluciones basadas en la nube y una gestión sencilla que proteja el negocio de sus clientes. Obtenga más información en nuestra [Guía del programa para MSP](#).



Sophos
Synchronized
Security Partner

Ofrezca la protección de ciberseguridad más sólida de la industria y cree una arquitectura de productos de Sophos que funcione de forma conjunta como sistema.



Sophos
Central Endpoint
& Server Partner

Destaque como el asesor de ciberseguridad de confianza para nuestras galardonadas tecnologías de endpoint y servidor.



Sophos
XG Firewall
Partner

Muestre sus conocimientos especializados en protección de redes y añada capas adicionales para proteger clientes y datos.



Sophos
Cloud Security
Provider

Venda, diseñe, despliegue y gestione productos de Sophos creados para la nube.

Trabajar con distribuidores

Sophos trabaja con los principales distribuidores de tecnología del mundo para ofrecer una prestación transaccional impecable a nuestros partners y clientes. Los distribuidores regionales se pueden encontrar en el [Localizador de partners de Sophos](#).



Sophos
Distributor

Servicios de soporte global

Nuestro equipo altamente cualificado de especialistas en preventa de Sophos está dedicado a su éxito: le ofrece ayuda con solicitudes de propuestas (RFP), diseña implementaciones inalámbricas y le asesora en la migración de productos. Nuestras detalladas fichas comparativas de la competencia y el equipo de información sobre la competencia le ayudan a posicionar a Sophos respecto a otros proveedores para ganar contratos y ofrecer una protección inmejorable a sus clientes. Con un soporte técnico preventa y posventa inigualable, nuestros servicios de soporte global garantizan el éxito tanto de partners como de clientes. Obtenga más información sobre nuestros [servicios de preventa](#) y [soporte técnico](#).

RECURSOS ADICIONALES

Soporte de atención al partner

Abra un caso de soporte con nuestro equipo de atención al partner a través de www.sophos.com/es-es/support para obtener ayuda con:

- Licencias y pedidos
- Problemas de acceso con el portal para partners, el panel de control de Central y su Sophos ID
- Autenticación multifactor y restablecimientos de configuración
- Obtener una presentación del acceso al portal y sus funciones
- Actualizar los datos de la empresa y de contacto, así como gestionar los usuarios del portal
- Información sobre los niveles del programa de partners

Herramientas de marketing

Sophos le ofrece el apoyo que necesita para llevar su marketing a cotas máximas. Mejore su presencia en Internet incorporando automáticamente contenido en su sitio web, como noticias del sector, paneles de amenazas de SophosLabs e información de productos, pruebas gratuitas y demostraciones online de Sophos. Los partners tienen acceso a completas campañas de generación de demanda y a una exhaustiva biblioteca de recursos de documentación adicional de productos, monográficos, presentaciones y más. Nuestro equipo de soporte por correo electrónico Channel Service Center (CSC@Sophos.com) se encarga de gestionar las solicitudes de los partners para personalizar con su marca el material y el contenido de marketing. Cada partner de Sophos tiene un identificador único de referencia de clientes potenciales, que garantiza que todas las oportunidades que cree a través de los formularios de www.sophos.com se le asignen automáticamente para trabajar en ellas y materializarlas. Obtenga más información acerca de las [herramientas de marketing de Sophos](#).

Comunicaciones con los partners

La ciberseguridad es una industria muy dinámica y en constante cambio. Para competir, es vital mantenerse al día con las últimas noticias del sector y los productos. Sophos asiste a los clientes con innumerables formas de mantenerse en contacto y al día de las tendencias. Conéctese y síganos en las [redes sociales](#).

Nuestro [blog Partner News](#) y nuestra [app para partners](#) ofrecen las últimas noticias sobre productos de Sophos, actualizaciones de programas, anuncios de marketing y calendarios de formación. Para conocer las noticias del sector de la seguridad, siga nuestro galardonado [blog Naked Security](#).

Sitio web

www.sophos.com

Información sobre productos

www.sophos.com/products

Información del programa de partners

Disponible [aquí](#) en el portal para partners

Guías del registro de contratos y titularidad

Disponible [aquí](#) en el portal para partners

Guías del programa NFR (Not-For-Resale)

Disponible [aquí](#) en el portal para partners

Visite el portal para partners de Sophos

Gestione sus transacciones comerciales, consulte valiosos recursos y acceda a nuestro portal de formación y certificación, así como a la información sobre precios y licencias. <https://partnerportal.sophos.com/es-es>

¿No tiene cuenta? [Solicite acceso al portal](#)

¿Necesita ayuda? Abra un caso de soporte a través de www.sophos.com/es-es/support

Ventas en España:
Tel.: [+34] 91 375 67 56
Email: comercialES@sophos.com

Ventas en América Latina:
Email: Latamsales@sophos.com